

LES 7 RAISONS POUR LESQUELLES VOUS AVEZ BESOIN D'UN COACH D'AFFAIRES



Un regard extérieur objectif et bienveillant



Activer à nouveau votre flamme d'entrepreneur



Développer et rentabiliser votre entreprise



Doper les performances de votre entreprise



Acquérir l'attitude et l'état d'esprit entrepreneurial



Optimiser la gestion de votre temps



Booster votre Leadership - fédérer et motiver vos équipes

Coachdaffaires

Accélérateur de performance

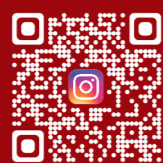


NOS CLIENTS EN PARLENT LE MIEUX



SCANNEZ pour voir leurs témoignages

N'attendez plus, contactez-nous !



www.coachdaffaires.com
www.coachdaffairesformation.com

Tu te lèves & tu décides !



Notre métier est de vous encourager, vous accompagner à :

- élaborer votre vision, définir vos objectifs et les formaliser ;
- obtenir la qualité de vie et le niveau de rémunération que vous souhaitez ;
- avoir une équipe motivée, impliquée et rémunérée à sa juste valeur ;
- optimiser votre temps et devenir proactif.
- devenir le pilote de votre business ;
- faire en sorte de rendre votre entreprise rentable, pérenne et vendable.



TOUS NOS PROGRAMMES & ACCOMPAGNEMENTS SONT ARTICULÉS AUTOUR DE LA MÉTHODE - TU TE LÈVES ET TU DÉCIDES® -

Je suis un chef d'entreprise, dirigeant, manager avec le savoir-être nécessaire pour mettre en œuvre le savoir-faire.

Vous travaillerez sur :

- ✓ Votre communication avec la méthode DISC
- ✓ Vos compétences émotionnelles
- ✓ Votre intelligence émotionnelle
- ✓ Votre leadership
- ✓ Votre mindset – attitude – état d'esprit

Je suis proactif et pas seulement réactif, je prévois l'avenir sur tous les domaines clés.

Vous travaillerez sur :

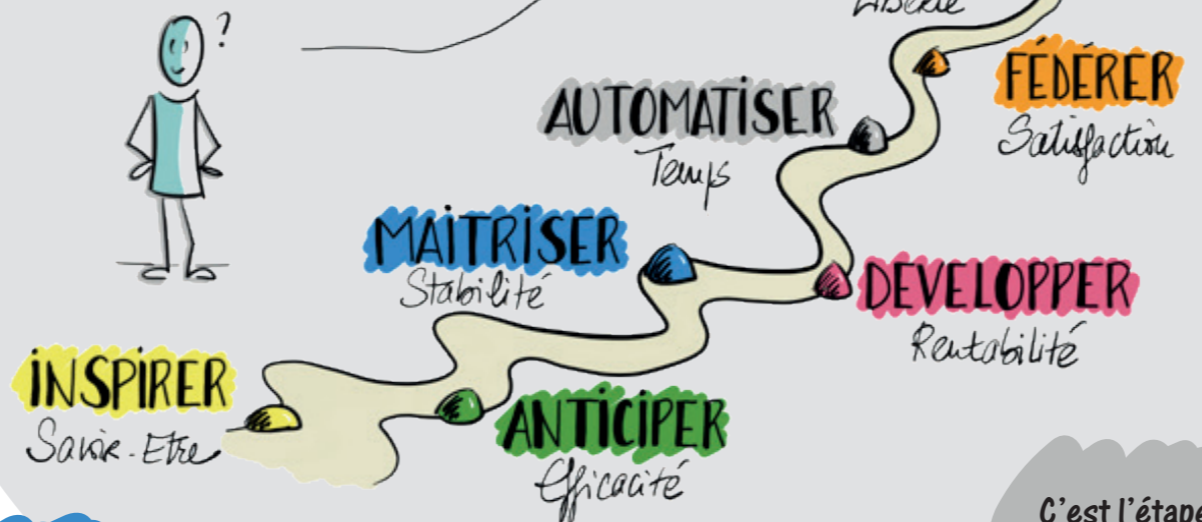
- ✓ Votre vision, vos missions et vos valeurs
- ✓ Votre planification d'objectifs à 5 ans, 3 ans, 1 an
- ✓ Votre pilotage financier et vos tableaux de bord
- ✓ Votre série d'indicateurs clés de performance

J'ai mis en place des fondations solides à mon organisation et j'ai le contrôle de mes opérations.

Vous travaillerez sur :

- ✓ La gestion des priorités
- ✓ L'optimisation de votre temps
- ✓ La délégation
- ✓ Les offres associées à vos cibles
- ✓ La satisfaction client

LES 7 ÉTAPES CLÉS POUR UNE ENTREPRISE RENTABLE & PÉRENNE



Mon entreprise est en mode pilotage automatique, ma machine est bien huilée mon seul souci est de bien suivre les indicateurs clés de mon tableau de bord.

Vous travaillerez sur :

- ✓ La mise en place d'un comité de direction
- ✓ La structuration de votre comité de direction
- ✓ Le pilotage de vos indicateurs clés de performance
- ✓ La croissance externe
- ✓ La transmission, cession de votre entreprise

Je suis un excellent leader, je sais fédérer et influencer mes équipes, et je sais aussi recruter, intégrer, former, motiver, déléguer, communiquer, recadrer, etc.

Vous travaillerez sur :

- ✓ La méthode de recrutement pour les TPE/PME/PMI
- ✓ La cohésion de vos équipes
- ✓ Les stratégies et les outils de la motivation
- ✓ Le management

C'est l'étape de l'effet de levier, en automatisant l'ensemble de mon organisation, je fais en sorte que mon entreprise fonctionne de manière prévisible et je pourrai ainsi démultiplier mes ventes et mes résultats.

Vous travaillerez sur :

- ✓ La mise en place de processus
- ✓ La rédaction des procédures
- ✓ L'évolution des systèmes

Je fais ce qu'il faut pour trouver des clients, faire du chiffre et de la rentabilité, la trésorerie que j'accumule me sert à financer ma croissance.

Vous travaillerez sur :

- ✓ Votre différenciation
- ✓ Les leviers de la performance commerciale
- ✓ Le plan d'action commercial
- ✓ Les méthodes de vente
- ✓ Les stratégies marketing - la communication

L'objectif du coaching d'affaires est de renforcer votre efficacité, votre développement, votre rentabilité, mais aussi vos compétences managériales.

Il s'agit d'un coaching de performance.