

ACADEMY

Coachdaffaires
Accélérateur de succès

LES 12 CLÉS DU SUCCÈS...

 **Ce programme unique a été conçu dans un seul but : Votre succès !**

Cette formAction est dédiée à l'acquisition des connaissances entrepreneuriales nécessaires au développement de l'entreprise. Le programme – **ACADEMY - Les 12 clés du succès !** - porte sur toutes les problématiques fondamentales du développement réussi de son entreprise. Il s'agit d'un programme de management, de marketing et de vente le plus pratique et le plus rentable.

Très souvent les chefs des petites et moyennes entreprises sont des experts dans leur domaine d'activité et dans la conduite de leur entreprise, mais ne disposent pas de toutes les connaissances entrepreneuriales nécessaires au développement de leur entreprise. Ce programme de formAction fournit un modèle structuré, testé et validé auprès de centaines de milliers de petites entreprises, permettant aux chefs d'entreprises et leurs principaux collaborateurs ou dirigeants, d'acquérir ces connaissances.

OBJECTIFS

Développer durablement les bénéfices et la productivité de son Entreprise :

- ✓ Acquérir le savoir-faire entrepreneurial pour accroître son chiffre d'affaires, ses bénéfices et la cohésion d'équipe de son entreprise ;
- ✓ Identifier et implémenter les stratégies prioritaires pour son entreprise dans le domaine du marketing, de la publicité, des ventes, du recrutement, du développement d'équipe, des systèmes de gestion et du service clients ;
- ✓ Développer ses compétences de leader, de manager et de vendeur ;
- ✓ Développer la performance collective et individuelle de vos collaborateurs.

BÉNÉFICES

Chaque participant recevra :

- ✓ La mesure de son quotient Émotionnel détaillé avec ses 15 compétences émotionnelles clés
- ✓ Le profil de communicant DISC
- ✓ Le profil d'aptitude à la vente (profil de vendeur)
- ✓ L'ensemble des supports des 12 sessions
- ✓ Des FunWorks à réaliser intersessions

Tu te lèves & tu décides ! 

AU PROGRAMME

12 sessions de formAction en groupe ou individuel (visioconférence ou présentiel). Chaque session apporte un contenu pédagogique, un livret de travail et des exercices recommandés par le Coach d'affaires à appliquer directement à son entreprise.

- ✓ Vision, Mission, Valeurs, Objectifs
- ✓ Pilotage Financier, Modèle Économique
- ✓ Intelligence Émotionnelle
- ✓ Adapter ma relation et ma communication
- ✓ Marketing - Positionnement et ciblage
- ✓ Construction des Offres et Tarifs
- ✓ Les 7 leviers du développement commercial
- ✓ Méthodes de vente & systèmes
- ✓ Recrutement et intégration
- ✓ Leadership
- ✓ Cohésion et management d'équipe
- ✓ La planification

Le programme « **ACADEMY - les 12 clés du succès !** » vous permettra de **révéler votre potentiel inexploité**, d'appréhender **les dimensions du Savoir-Être et du Savoir Faire** afin **d'obtenir des résultats différents**. Prendre conscience de la **nécessité de travailler autrement**, avec une vision, des objectifs, une méthode...



+ EN OPTION

La formAction peut être prolongée par des séances de coaching d'affaires personnalisées.

MODALITÉS

Durée de la formation : de 3 à 6 mois

Prix : 3 990 € ht (groupe) 7500€ ht (individuel)



POUR PLUS DE RENSEIGNEMENTS

E-mail : contact@coachdaffaires.com